

Daneben kommunizieren war gestern.

Mit Emotionaler Intelligenz Menschen gewinnen.

Ein unterhaltsamer Vortrag über einfühlsame, lebendige und überzeugende Kommunikation - im Beruf und im Alltag.

WORUM ES GEHT

- **Menschen verstehen**

Empathie, Motive und die Umstände hinter dem Verhalten erkennen.

- **Bewusst kommunizieren**

Werte, Wahrnehmungsfilter und persönliche Grenzen berücksichtigen.

- **Menschen gewinnen**

Überzeugung wecken und gelassener mit Verkauf umgehen.

- **Konflikte nutzen**

Beschwerden und Reibungen als Chance für neue Verbindung sehen.

FÜR IHR PUBLIKUM

Für Mitarbeitende und potenzielle Kundinnen und Kunden. Geeignet für Meetings, Kongresse oder Kundenveranstaltungen - auch bei Ihnen vor Ort.

DAUER ca. 1 Stunde

HONORAR nach Vereinbarung